

BUSINESS GUIDE



VEGAS
— BEAUTIFUL EMOTION —

Vegas
ART OF DESIGN

VEGAS
COSMETICS


VEGAS VITAL

Index

- 02 | Certificat de Qualité
- 03 | Meilleure qualité à prix accessibles
- 04 | Plan Marketing
- 06 | Plan Automobile
- 08 | Exemples
- 13 | La formule du succès
- 14 | Comment adhérer?
- 15 | Partenariat page Web
- 16 | E-Commerce

Introduction



Carlos Fernandes
Fondateur



Nelson da Costa
Fondateur

Bonjour chers partenaires,
Bienvenue chez Vegas!

La vente directe et le marketing multiniveau ont beaucoup évolué ces dernières années. De nouvelles entreprises, de nouveaux produits et de nouvelles possibilités, comme Internet, ont enrichi le marché. Ce genre d'activité commerciale offre quotidiennement, à des milliers de personnes, de nouvelles et incroyables perspectives professionnelles, soit en tant que source de revenus complémentaires, soit en tant que rémunération principale.

Nous, Vegas Cosmetics, sommes implantés dans ce marché depuis 2003 et notre formule de succès est basée sur des valeurs sûres, que nous maintenons avec la plus grande attention: un partenariat équitable et honnête, une meilleure qualité, des prix attractifs et d'excellentes possibilités de rémunération.

Cette brochure a pour but de vous donner toutes les précisions quant à notre politique commerciale. Que ce soit par le biais de nos parfums tendances, de notre ligne de soins exclusive, de notre gamme de maquillage somptueuse, de nos bijoux uniques ou de nos compléments alimentaires de qualité, nous vous garantissons des composants actifs naturels, des produits rentables et d'excellents revenus.

Vous êtes intéressé? Alors lisez avec attention les pages qui suivent! Promis, cela en vaut la peine!

SIEGE EN ALLEMAGNE



SIEGE AU PORTUGAL

Certificat de Qualité

Pour garantir à nos clients un haut niveau de qualité de nos produits, nous avons décidé d'en soumettre une majorité à des analyses et tests dermatologiques, réalisés par un laboratoire indépendant. L'institut DERMATEST, l'un des plus réputés dans ce domaine, a effectué ce travail et a attribué à tous les produits testés la note maximale avec mention "TRES BIEN". Vous trouverez le cachet de certification "dermatest very good" dans notre catalogue, à côté des produits concernés, ainsi que sur leur emballage. Nous réitérons notre engagement qualité: choisir un produit Vegas Cosmetics, c'est choisir un produit certifié "haute qualité".



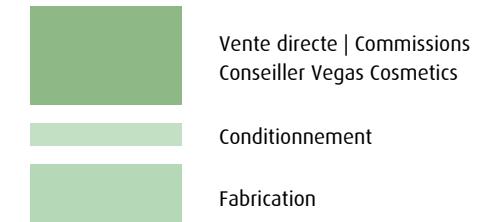
Une haute qualité à des prix raisonnables

Par le passé, un haut niveau de qualité des produits de notre secteur était également synonyme de prix élevés. De nos jours, le consommateur est au courant que les coûts sont liés, dans la plupart des cas, aux différents intermédiaires, au prix du packaging, ainsi qu'aux diverses stratégies de marketing, définies par les grandes marques. Mais ceux-ci ne sont pas forcément garants de la qualité escomptée. Le schéma ci-après démontre les principales différences et les avantages de la vente directe par rapport à la vente traditionnelle. En éliminant les intermédiaires, les campagnes publicitaires, excessivement onéreuses et les coûts des structures, telles les boutiques, nous pouvons garantir à nos clients l'excellent niveau de qualité de nos produits à des tarifs incroyablement bas. Outre cet avantage, nous proposons un service personnalisé que seule la vente directe peut offrir.

Commerce traditionnel:



Vente directe:



Plan Marketing

Bonus:

A partir de PB:

100 PB	3%
250 PB	6%
500 PB	9%
750 PB	11%
1.000 PB	14%
2.000 PB	17%

4.000 PB 19%

6.000 PB	21%
8.000 PB	23%

10.000 PB 25%

10.000 PB 26%

+ 10 lignes directes qualifiées à l'échelon 6%

Bonus Extra:

A partir de:

1 Chef d'Organisation direct 10% de Bonus Extra

3 Chefs d'Organisation directs 11% de Bonus Extra

5 Chefs d'Organisation directs 12% de Bonus Extra

10 Chefs d'Organisation directs 12,5% de Bonus Extra

15 Chefs d'Organisation directs Voitures de société (3 mois de période de qualification)

Qualification donnant droit à un bonus:

Minimum 50 de PB personnels ou par le parrainage de nouveaux clients directs E-Commerce pendant le mois en cours.

Vous percevez le Plan Automobile mensuellement lorsque vous atteignez la qualification (pas de délai de qualification).



Qualification pour devenir Chef de Groupe (CG) Plan Automobile: 200€ / mois (sans CG & CO)



Qualification pour devenir Chef d'Organisation (CO) Plan Automobile: 450€ / mois (sans CG & CO)

Qualification / Bonus Extra:

Minimum de 4.000 PB sur le restant > bonus extra partiel. Minimum de 10.000 PB sur le restant > bonus extra total. A partir de 5 CO directs, la qualification sur le restant n'est plus nécessaire. Le différentiel du bonus extra entre les différents échelons est totalement reversé.



Plan Automobile (1.000 € / mois net)



Ex: Mercedes GT / Bentley

Plan Marketing

Bonus Extra:

A partir de:

20 Chefs d'Organisation directs Résidence société en Algarve (12 mois de période de qualification)

Bonus de Profondeur:

A partir de:

1 Chef d'Organisation direct 1% de bonus de profondeur

3 Chefs d'Organisation directs 2% de bonus de profondeur

5 Chefs d'Organisation directs 3% de bonus de profondeur

Bonus Annuel:

A partir de PB annuel:

500.000 PB	1% de bonus annuel
1.000.000 PB	1,5% de bonus annuel
2.000.000 PB	2% de bonus annuel
3.000.000 PB	2,5% de bonus annuel
5.000.000 PB	3% de bonus annuel



Qualification au bonus de profondeur:

Vous êtes, vous-même, Chef d'Organisation (CO) et vous êtes qualifié avec 10.000 PB de restant et vous avez des Chefs d'Organisation (CO) directs, qui se sont respectivement qualifiés avec au minimum 4.000 PB de restants. Nous vous verserons le bonus de profondeur sur les lignes de vos Chefs d'Organisation indirects jusqu'au prochain Chef d'Organisation de qualification équivalente. Le bonus de profondeur différentiel sera également payé. A partir de 5 Chefs d'Organisation directs, la qualification sur le restant n'est plus nécessaire.

Qualification au bonus annuel: minimum de 4.000 PB de restants mensuels, sans considérer les CG et les CO

La période de qualification est mensuelle, du 1er au 30/31 du mois. Tous les chiffres d'affaires, même ceux de l'étranger, sont cumulés et sont pris en considération pour l'évaluation de l'échelon de qualification, ainsi que certains autres services complémentaires, tels par exemple le plan automobile, etc...

Le chiffre d'affaires réalisé par votre structure peut être consulté quotidiennement sous forme de liste nominative. Le pays de chaque partenaire est répertorié sur cette liste. Les clients E-Commerce sont également visibles.

Plan Automobile

Chef de Groupe - 4.000 PB
(Bonus Automobile 200€ / mois net)

Ex:
BMW Série 1
Mercedes Benz Classe A



Qualification:
Hors CG et CO

Chef d'Organisation - 10.000 PB
(Bonus Automobile 450€ / mois net)

Ex:
Mercedes Benz Classe C
BMW Série 3



Qualification:
Hors CG et CO

CG: Chef de Groupe | CO: Chef d'Organisation | Libre choix de l'automobile

Les illustrations de l'automobile ne sont que des exemples. Le partenaire peut choisir librement l'automobile.

Plan Automobile

5 Chefs d'Organisation directs
(Bonus automobile 1.000€ / mois net)

Ex:
Porsche 911
BMW 6er Cabrio



Qualification:
Hors CG et CO

15 Chefs d'Organisation directs
(Voitures de société)

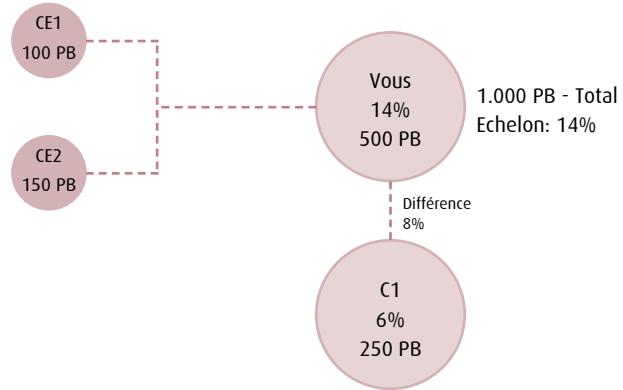
Ex:
Bentley
Mercedes GT



Qualification:
3 mois de période de qualification

Exemple

Conseiller

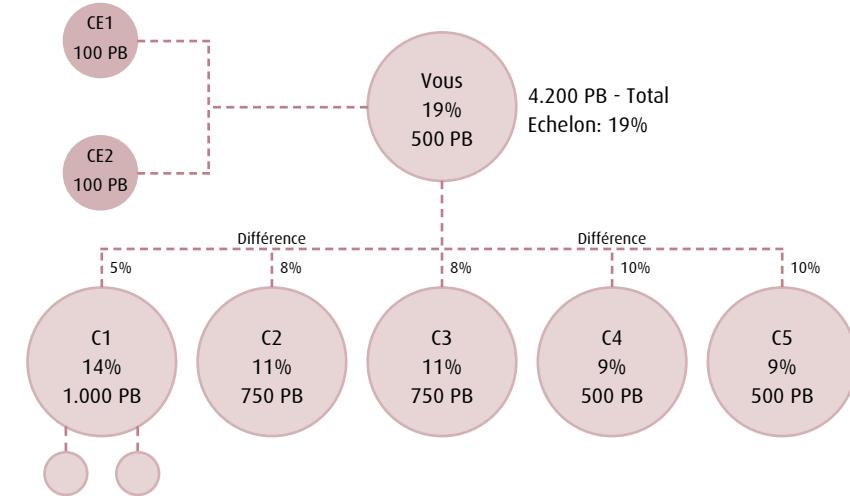


Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 500 PB	200,00€
Bonus Vente personnelle:	14% sur 500 PB	70,00€
Bonus E-Commerce 1+2:	14% sur 250 PB	35,00€
Bonus Vente du Groupe	8% sur 250 PB	20,00€
Conseiller 1e:		
	*Revenu:	325,00€

Exemple

Chef de Groupe

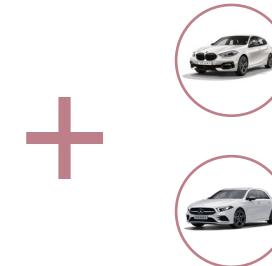


Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 500 PB	200,00€
Bonus Vente personnelle:	19% sur 500 PB	95,00€
Bonus E-Commerce 1+2:	19% sur 200 PB	38,00€
Bonus Vente du Groupe:		
Conseiller 1	5% sur 1000 PB	50,00€
Conseiller 2+3	8% sur 1500 PB	120,00€
Conseiller 4+5	10% sur 1000 PB	100,00€
Bonus automobile (CG)		200,00€

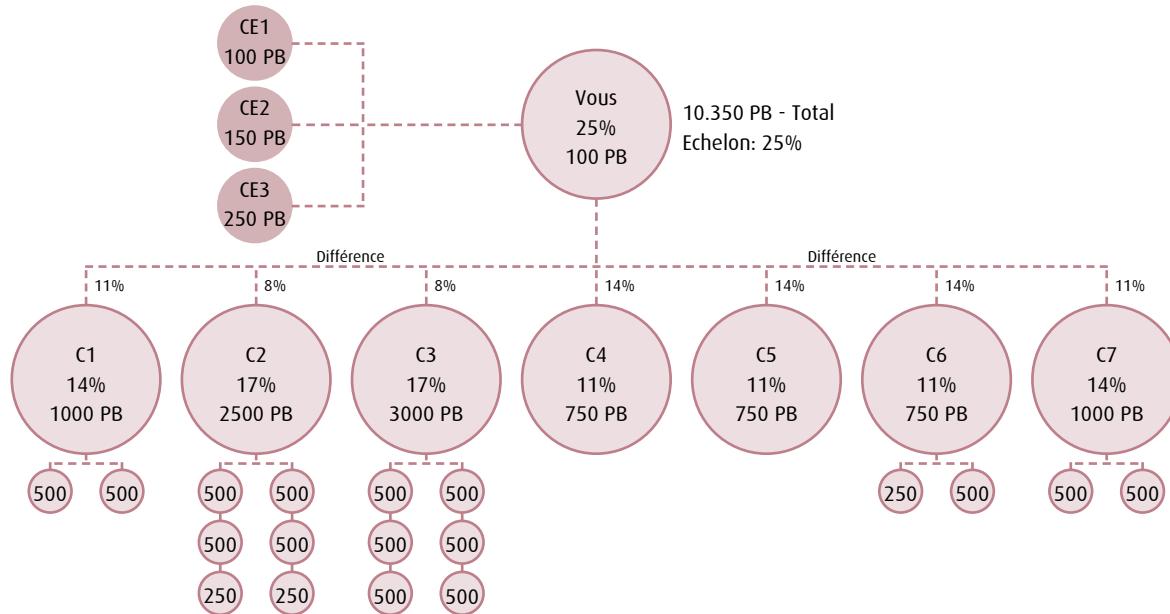
***Revenu: 803,00€**

+ Qualification Chef de Groupe



Exemple

Chef d'Organisation



Exemple de revenu:

Marge commerciale: 40% sur 100 PB 40,00€
 Bonus Vente personnelle: 25% sur 100 PB 25,00€
 Bonus E-Commerce 1-3: 25% sur 500 PB 125,00€

Bonus Vente de Groupe:

Conseillers 1+7 11% sur 2000 PB 220,00€
 Conseillers 2+3 8% sur 5500 PB 440,00€
 Conseillers 4-6 14% sur 2250 PB 315,00€

+ Bonus 450,00€

Automobile (CO)

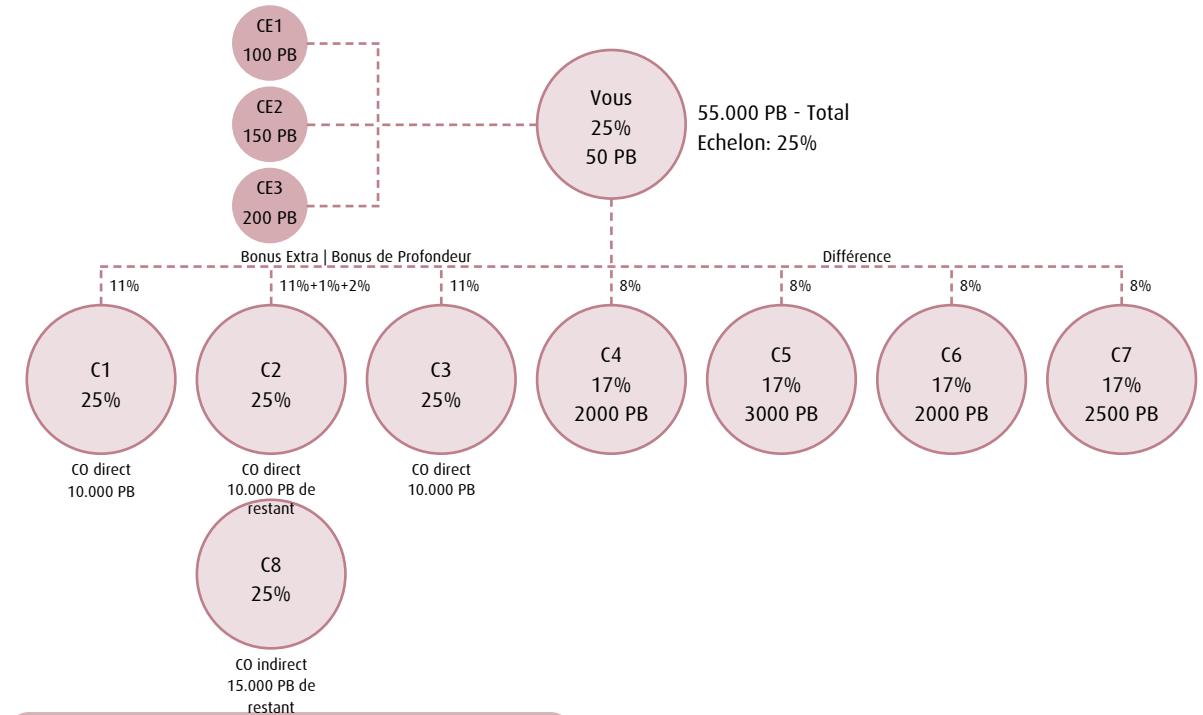
***Revenu: 1.615,00€**

+ Qualification Chef d'Organisation (CO)



Exemple

Bonus Extra | Bonus de Profondeur



Exemple de revenu:

Marge commerciale: 40% sur 50 PB 20,00€
 Bonus Vente personnelle: 25% sur 50 PB 12,50€
 Bonus E-Commerce 1-3: 25% sur 450 PB 112,50€

Bonus Vente de Groupe:

Conseillers 4-7 8% sur 9500 PB 760,00€

Bonus Extra:

Conseillers 1-3 11% sur 30.000 PB 3.300,00€

Différentiel sur le Bonus Extra:

Conseiller 8 1% sur 15.000 PB 150,00€

Bonus de Profondeur:

Conseiller 8 2% sur 15.000 PB 300,00€

+ Bonus Automobile (CG) 450,00€

***Revenu: 5.105,00€**

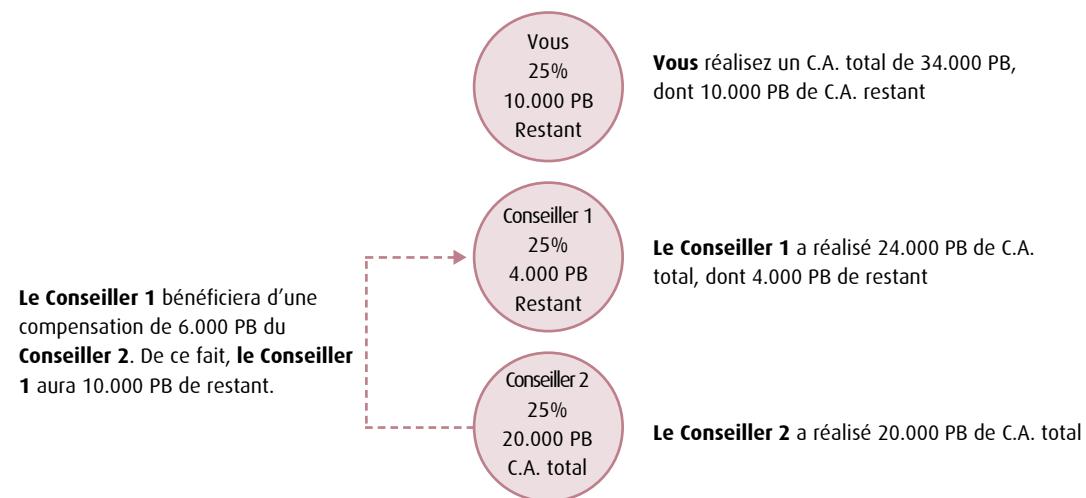
+ Bonus annuel: 1% sur 660.000 BP = 6.600,00€



● La Garantie des "1.000,-" Euros du CO

Le meilleur pour finir!

Dès que vous avez atteint le statut de Chef d'Organisation, c'est-à-dire l'échelon 25%, votre objectif sera de promouvoir des Conseillers de votre structure au rang de Chefs d'Organisation. Alors vous obtiendrez une affaire stable en profondeur, avec des bases solides. Supposez: votre CO direct 25% n'a que 4.000PB de restant par rapport à son CO direct (25%). Dans ce cas, vous ne devriez percevoir qu'un Bonus Extra sur les 4.000PB de restant de votre CO direct, bien que vous ayez également contribué au développement de son groupe en profondeur. C'est pour ce cas précis que nous avons créé cette Garantie qui assure aux CO toujours une compensation juste pour votre engagement et pour votre travail. Cela signifie également que, même si quelqu'un s'implique moins, vous aurez toujours une motivation pour soutenir et développer votre organisation en profondeur. Vous bénéficiez du Bonus de Profondeur et de la garantie de compensation du CO, (voir exemple ci-dessous).



Vos gains pour ce groupe:

Pour la facturation du Bonus Extra, seuls 6.000€ du Conseiller 2 seront déduits virtuellement et attribués au Conseiller 1. De ce fait, vous obtenez 10% de Bonus Extra grâce au restant compensé. 10% de 10.000 PB = 1.000 PB. De plus, vous percevez sur le C.A. total, moins les 6.000€ de compensation, de votre CO indirect (Conseiller 2) 1% de Bonus de Profondeur. 1% de 14.000 PB = 140€.

Sur votre restant personnel, vous percevrez 25% moins la différence de Bonus selon l'échelon de bonus atteint par vos partenaires directs.

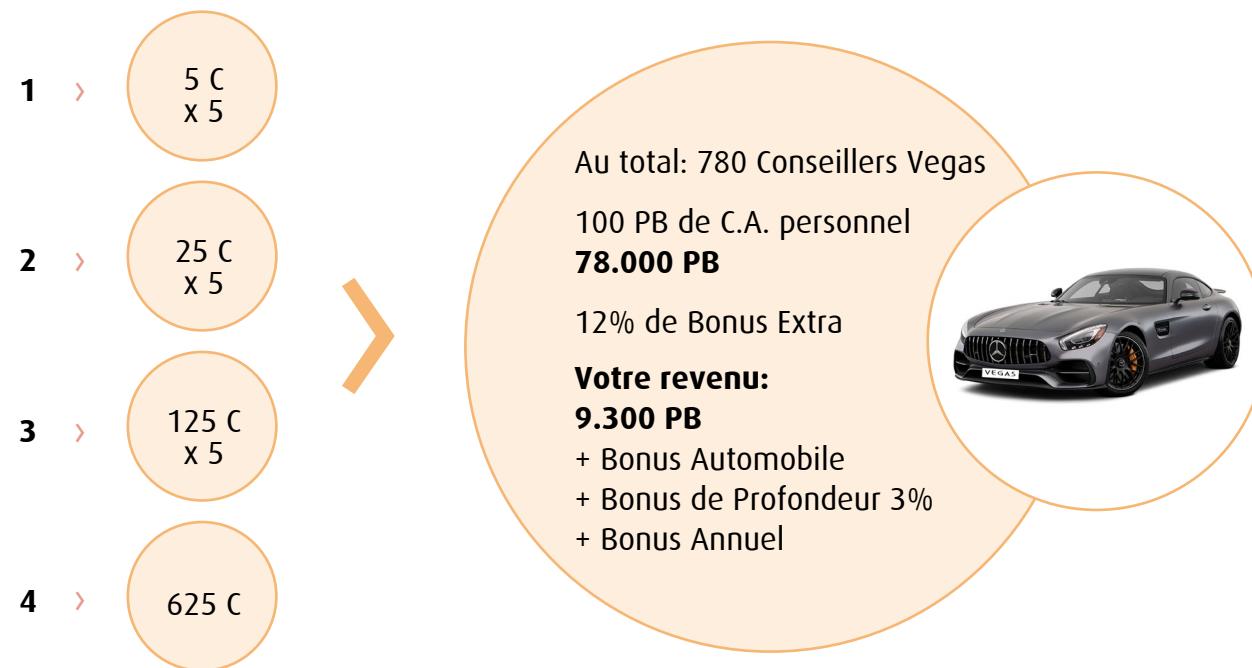
Le Conseiller 1 perçoit 10% de Bonus Extra sur les 14.000 PB de C.A. total du Conseiller 2 (déduction faite de la compensation) = 1.400 PB.

Sur son restant personnel, il perçoit 25% moins la différence de Bonus selon l'échelon de bonus atteint par ses partenaires directs.

Le Conseiller 2 perçoit un Bonus sur la totalité de son C.A. de 20.000 PB, en considérant l'échelon de Bonus atteint par ses partenaires directs (différentiel).

● La Formule du Succès

En donnant l'exemple suivant, nous démontrons comment réussir chez Vegas avec SEULEMENT 5 partenaires sérieux réalisant respectivement un C.A. de 100€ par mois et qui, grâce à votre soutien, perpétuent le principe de recrutement de 5 partenaires. Comme vous pourrez le constater à présent, il est inutile de connaître des centaines de personnes personnellement, mais uniquement de reconnaître les BONNES.



● Partenaire d’Affaire

Vos avantages:

En tant que partenaire Vegas, vous avez tous les avantages de l’indépendance, sans prendre un risque financier élevé. Votre adhésion peut influencer positivement votre vie et nous pouvons vous apporter un excellent soutien:

- › Nous ne demandons pas de chiffre d’affaires personnel élevé
- › Vous n’avez pas besoin de stock, ni de personnel
- › Le délai de livraison est court
- › Le délai de retour est de 2 semaines
- › Vous pouvez adhérer à tout moment, sans pression
- › 40% de marge commerciale sur la gamme des cosmétiques et des compléments alimentaires, 30% sur les bijoux
- › Aucun frais de soutien internet sur notre page web interne, avec accès à votre chiffre d’affaires en temps réel, possibilité d’inscrire les nouveaux partenaires via internet, de commander, avec un système interne de communication par mail avec votre structure, etc.
- › Soutien constant grâce aux formations et séminaires Vegas
- › Magnifiques concours avec des voyages et des lots intéressants

Votre adhésion:

Votre adhésion chez Vegas est très simple. Remplissez votre formulaire de Contrat de Conseiller, soit via internet, soit sur papier. Sélectionnez le kit de démarrage approprié et transmettez-le nous par fax ou e-mail.

Après enregistrement de votre première commande, en l’occurrence le kit de démarrage, vous pouvez immédiatement démarrer votre activité et profiter de tous les avantages de Conseiller Vegas.

Vous recevrez, en confirmation de votre enregistrement, notre lettre de bienvenue comportant votre numéro de Conseiller. Par ce biais vous pourrez récupérer vos codes d’accès au site interne de notre page web.

● Site Web Partenaire

Votre accès professionnel!

Même ici Vegas suit de nouvelles voies. Nous vous offrons immédiatement, en qualité de partenaire Vegas, la possibilité d’accéder à votre page web personnalisée exclusive dotée de beaucoup de fonctions sensationnelles.

Tout partenaire inscrit peut solliciter une page web partenaire sur la page web interne officielle de Vegas. Votre page web partenaire sera immédiatement activée et personnalisée avec vos coordonnées dans la rubrique contact. De ce fait, toutes les demandes vous seront toujours relayées et vous pourrez les traiter de manière optimale.

Les clients E-commerce intéressés peuvent obtenir des informations sur les produits et les prix via le site partenaire.

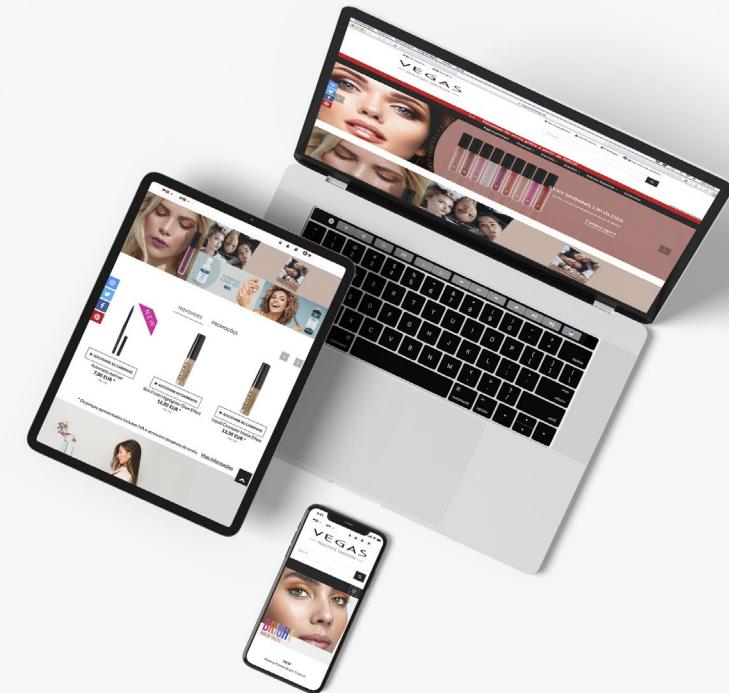
Une commande vous est alors transmise pour traitement ultérieur et doit être traitée par vous. Pour une livraison automatique à vos clients E-commerce, nous vous fournissons une boutique E-commerce individuelle avec une fonction supplémentaire de drop-shipping. Vous trouverez de plus amples informations sur cette fonction sous la rubrique “E-Commerce”.

De plus, vous disposerez également de votre propre banque de données pour vos Newsletters. Chaque visiteur de votre page web, qui s’abonne à une Newsletter, sera suivi individuellement par vos soins .

Grâce à une gestion intégrée dans votre page web, il vous sera possible à tout moment de visualiser le nombre de visites sur votre page, de même qu’actualiser individuellement les coordonnées de vos contacts.

Vous pouvez toujours consulter les informations, qui sont importantes pour vous, et nous faisons le nécessaire pour qu’elles soient toujours actualisées.

Demandez votre accès web personnel Vegas au domaine interne de notre page web.



● E-Commerce

Ici, vous pouvez activer votre propre boutique e-commerce Vegas, connectée à votre site partenaire.

Comment cela fonctionne :

L'e-commerce Vegas fonctionne comme une boutique e-commerce à part entière pour tous les produits Vegas avec livraison directe au client e-commerce. L'e-commerce sera activé et rattaché à votre site partenaire après votre demande et le paiement de l'annualité. Il est donc nécessaire que vous ayez déjà activé votre site partenaire pour utiliser l'e-commerce.

Une fois l'e-commerce active, vous pouvez immédiatement en faire la promotion par le biais de diverses plateformes en ligne. Plus les visiteurs de votre boutique e-commerce sont nombreux, plus vous avez de chances d'acquiescer des clients e-commerce potentiels.

Dès qu'un client passe une commande via votre e-commerce Vegas, celle-ci est automatiquement transmise au centre logistique Vegas responsable du pays destinataire. La commande est traitée par Vegas et expédiée directement au client e-commerce. Votre marge sera comptabilisée sur le mois civil et payée avec le bonus mensuel approprié. Sur votre relevé de bonus, ce montant apparaîtra sous une rubrique distincte "Revenus E-commerce". Vous pouvez suivre toutes les commandes entrantes et visualiser les revenus correspondants via votre back-office / domaine interne.

Qu'est-ce que je peux influencer dans mon e-commerce :

- Dans la zone d'administration de votre e-commerce Vegas (accessible par votre back-office / domaine interne), vous avez la possibilité de décider si vos clients e-commerce bénéficient de la livraison gratuite pour les commandes dépassant une certaine valeur.

- Vous avez la possibilité de définir une valeur de commande minimale pour chaque pays des destinataires possibles de l'e-commerce, à partir de laquelle votre client dans le pays respectif sera dispensé des frais d'expédition, ou l'expédition sera gratuite.

Les deux paramètres (livraison gratuite et remise) sont automatiquement affichés par une bannière sur votre e-commerce lorsque vous les configurez. La réduction de prix est en outre affichée en montrant le prix normal et le prix réduit pour chaque produit. Cela permet à vos clients e-commerce potentiels de voir immédiatement les avantages respectifs de votre e-commerce et d'en profiter.

Nous sommes convaincus que ce nouvel outil propulsera votre activité à Vegas dans une nouvelle dimension. Aujourd'hui, il est impossible d'imaginer notre quotidien sans être connecté au monde numérique. À Vegas, nous voulons suivre cette évolution et fournir à nos partenaires les meilleurs "outils" pour qu'ils puissent continuer à se développer avec nous.

Commandez dès maintenant votre e-commerce Vegas et commencez à profiter immédiatement des atouts du monde numérique pour développer votre activité à Vegas.

Veillez noter que la fonction de l'e-commerce Vegas n'est pas disponible pour tous les pays. Vous pouvez trouver une liste des pays actifs sur la page d'administration.

Comment commander:

Téléphone

Du lundi au vendredi de 09.00 à 17.00
+ 49 (0)6078-96 81 10

E-Mail

24h/24h
info@vegascosmetics.de

Fax

24h/24h
+49 (0)6078 96 81 11

Internet

24h/24h
Sur le site réservé aux Conseillers www.vegascosmetics.de

Paiement

Nous vous proposons différents modes de paiement. Vous trouverez le détail sur la liste de prix pour Conseiller ou contactez-nous.

Livraison

Nous livrons vos commandes par la DHL dans un délai de 48/72h.



VEGAS

VEGAS COSMETICS GmbH
Otto-Hahn-Str.13
64823 Groß-Umstadt | Germany
Tel. +49 (0) 6078 - 96 81 10
Fax: +49 (0) 6078 - 96 81 11
E-Mail: info@vegascosmetics.de
www.vegascosmetics.de